



Présentation à l'intention des investisseurs Deuxième trimestre de 2007

29 mai 2007

1



Le présent document renferme des déclarations prospectives qui sont formulées aux termes des règles d'exonération de responsabilité de la loi américaine de 1995 intitulée Private Securities litigation Reform Act et de toute loi canadienne sur les valeurs mobilières admissible. Ces déclarations comprennent des observations concernant les objectifs de la Banque, les stratégies qu'elle emploie pour atteindre ces objectifs, ses résultats financiers prévisionnels (y compris ceux relevant du domaine de la gestion du risque) et les perspectives à l'égard des activités de la Banque et de l'économie du Canada, des États-Unis et du monde entier. On reconnaît habituellement les déclarations prospectives à l'emploi de termes ou d'expressions comme «croire», «prévoir», «s'attendre à», «avoir l'intention de», «estimer», «projeter», «pourrait augmenter» et «pourrait fluctuer» et d'autres expressions similaires ainsi que par la conjugaison des verbes au futur et au conditionnel. De par leur nature, les déclarations prospectives comportent de nombreuses hypothèses, des incertitudes et des risques inhérents, tant généraux que spécifiques, ainsi que le risque que les prédictions et autres déclarations prospectives se révèlent inexactes. La Banque conseille aux lecteurs de ne pas se fier indûment à ces déclarations, étant donné que les résultats réels risquent de différer sensiblement des estimations et intentions exprimées dans ces déclarations prospectives, en raison d'un certain nombre de facteurs importants, notamment : la conjoncture économique et financière au Canada et dans le monde; les variations des taux d'intérêt et des cours du change; les liquidités; l'incidence des changements apportés à la politique monétaire; les modifications apportées aux lois et à la réglementation au Canada et ailleurs; les risques d'exploitation et d'atteinte à la réputation, l'exactitude et l'exhaustivité de l'information que la Banque reçoit sur sa clientèle et ses contreparties; la mise au point et le lancement de nouveaux produits et services en temps opportun sur des marchés réceptifs; l'aptitude de la Banque à étendre ses canaux de distribution existants et à en mettre sur pied de nouveaux afin d'accroître ses revenus; l'aptitude de la Banque à mener à terme ses acquisitions et ses autres stratégies de croissance et à intégrer les établissements acquis; les modifications des conventions et des méthodes comptables dont la Banque se sert pour présenter sa situation financière et ses résultats d'exploitation,

suite...

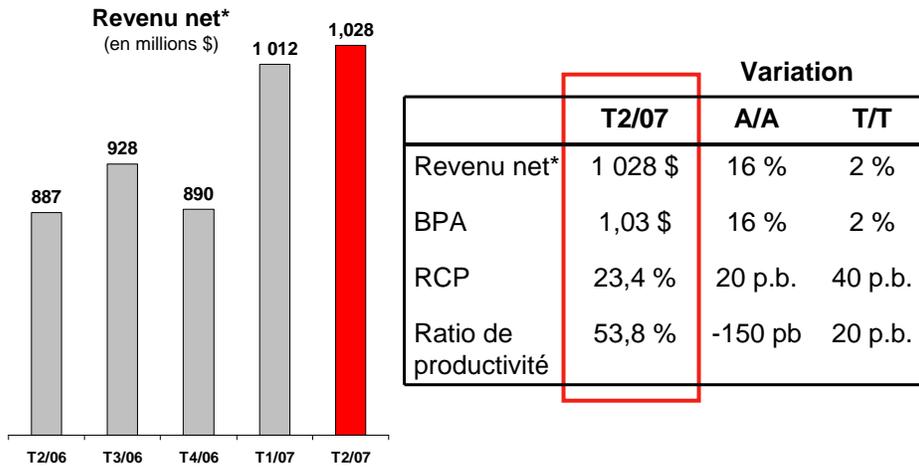
2

y compris les incertitudes entourant les hypothèses et les estimations comptables d'importance critique; l'incidence de l'application de modifications comptables futures; l'activité sur les marchés financiers mondiaux; l'aptitude de la Banque à recruter et à conserver des dirigeants clés; la confiance accordée aux tiers qui fournissent les composantes de l'infrastructure commerciale de la Banque; les changements imprévus des habitudes de dépense et d'épargne du consommateur; les développements technologiques; le regroupement du secteur canadien des services financiers; les changements apportés aux lois fiscales; la présence de nouveaux joueurs et des concurrents établis; les procédures judiciaires et réglementaires; les cas de force majeure comme les tremblements de terre; l'incidence éventuelle de conflits internationaux et autres événements, y compris les actes terroristes et la guerre contre le terrorisme; les incidences de maladies ou d'épidémies sur les économies locales, nationales ou internationale; les perturbations des infrastructures publiques, notamment les transports, les communications, l'électricité et le gaz et l'eau; de même que l'aptitude de la Banque à prévoir et à gérer les risques que comportent ces facteurs. La Banque consacre une bonne partie de ses activités à consentir des prêts ou à affecter autrement ses ressources à certains secteurs, entreprises ou pays. Un événement imprévu qui touche ces emprunteurs, secteurs ou pays risque d'avoir une incidence défavorable importante sur les résultats financiers de la Banque, sur ses activités, sur sa situation financière ou sur ses liquidités. Ces facteurs, et d'autres encore, peuvent faire en sorte que le rendement réel de la Banque soit, dans une mesure importante, différent de celui envisagé par les déclarations prospectives. Pour de plus amples renseignements sur les risques auxquels la Banque fait face, veuillez consulter la section Gestion du risque du Rapport annuel 2006 de la Banque. La Banque tient à souligner que la liste des facteurs importants énoncée ci-dessus n'est pas exhaustive. Lorsqu'ils se fient à des déclarations prospectives pour prendre des décisions à l'égard de la Banque et de ses valeurs mobilières, les investisseurs et les autres personnes devraient se pencher diligemment sur ces facteurs, ainsi que sur d'autres incertitudes et éventualités. La Banque ne s'engage pas à mettre à jour les déclarations prospectives verbales ou écrites qui peuvent être faites de temps à autre par elle ou en son nom. Le lecteur trouvera d'autres renseignements sur la Banque, y compris sa notice annuelle, sur le site Web de SEDAR à l'adresse www.sedar.com, ainsi que dans la section EDGAR du site Web de la Securities and Exchange Commission (SEC), à l'adresse www.sec.gov.

Points saillants des résultats

Rick Waugh
Président et chef de la direction

Bénéfice record pour un deuxième trimestre consécutif

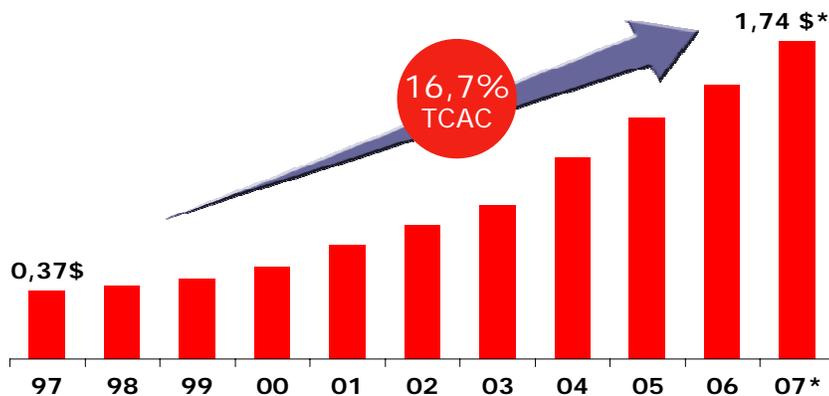


* revenant aux porteurs d'actions ordinaires

5

Croissance soutenue du dividende

dividende annuel, par action



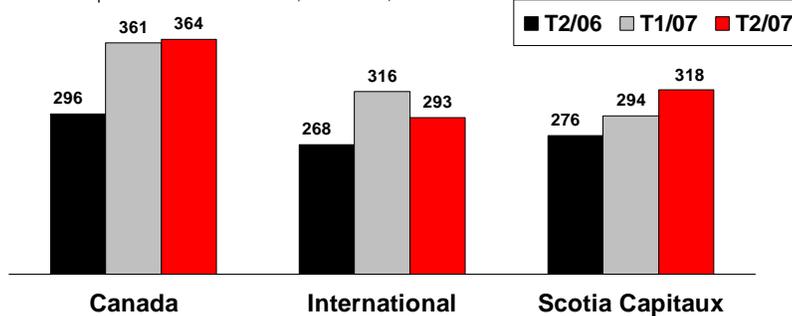
- augmentation du dividende de 3 cents ou 7 % prenant effet au T3/07
- augmentation de 16 % en 2007

* basé sur le taux actuel

6

Bénéfice en hausse dans tous les secteurs d'activité c. T2/06

revenu net revenant aux porteurs d'actions ordinaires, en millions \$



Canada : Forte croissance soutenue du segment crédit aux particuliers, surtout les prêts hypothécaires et les lignes de crédit; meilleurs résultats pour Gestion de patrimoine.

International : Forte croissance A/A due à la croissance interne et aux acquisitions. Actif en hausse, surtout au Mexique et dans les Antilles, atténuée par l'augmentation des pertes sur créances et du taux d'imposition.

Scotia Capitaux : Résultats records grâce à une contribution accrue de presque tous les segments, stimulés par les activités axées sur les clients. Scotia Capitaux a profité du contexte de crédit favorable pour poursuivre les recouvrements de pertes sur prêts et les recouvrements d'intérêts.

7

En bonne position pour atteindre les objectifs de rendement pour 2007

	<u>Cumul annuel</u>		<u>Objectif</u>
Croissance du BPA	18%	c.	7-12 %
RCP	23.3%	c.	20-23 %
Productivité	53.7%	c.	<58 %

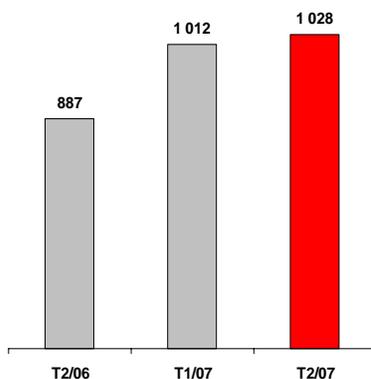
8

Revue des résultats

Luc Vanneste
Vice-président principal à la direction et
chef des affaires financières

Vue d'ensemble des résultats financiers

Revenu net*
(en millions \$)



Revenu net T2/07 c. T2/06 : + 16 %

- Revenu total : + 13 %
- Frais : + 10 %
- Solide croissance interne et effet positif des acquisitions
- Réduction de la provision générale (25 M\$)

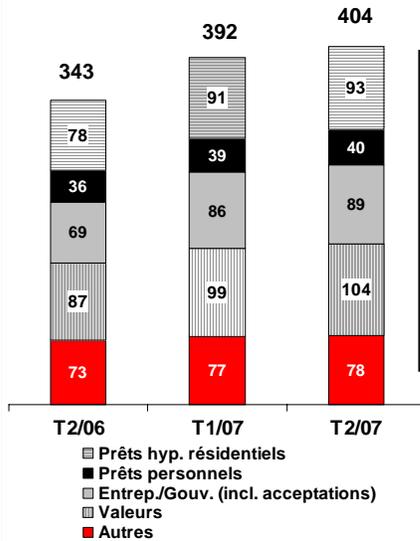
Revenu net T2/07 c. T1/07 : + 2 %

- Diminution des provisions, réduction de la provision générale et recouvrements d'intérêts plus importants
- Neutralisés par la baisse des gains sur valeurs et le fait que le trimestre compte moins de jours

* revenant aux porteurs d'actions ordinaires

Forte croissance soutenue de l'actif

Actif moyen, en milliards \$



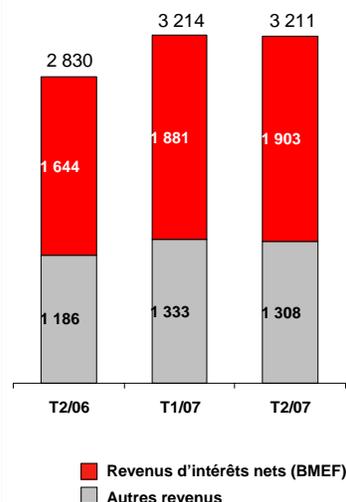
Croissance d'une année sur l'autre

- Actif total : +18 %
- Prêts hyp. résidentiels : +19 %
- Prêts personnels : +10%
- Entreprises/gouvernements : +30%
 - effet positif des acquisitions et de la croissance interne
- Valeurs : +19 %

11

Solide croissance des revenus par rapport au T2/06

Revenus (BMEF)
(en millions \$)



Revenus T2/07 c. T2/06 : + 13 %

- Augmentation globale due à la croissance de la clientèle, en partie suite aux acquisitions
- Hausse des gains tirés des frais sur opérations et des commissions de prise ferme, de courtage au détail et de fonds communs
- Neutralisée en partie par la baisse des gains sur valeurs

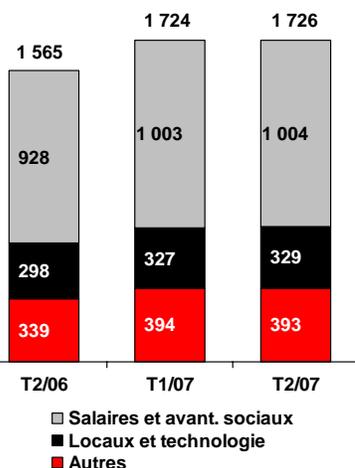
Revenus T2/07 c. T1/07 : inchangés

- Croissance de l'actif dans la majorité des régions et hausse des recouvrements d'intérêts, neutralisé par la durée plus courte du trimestre
- Croissance dans de nombreux segments atténuée par la diminution des gains sur valeurs

12

Stabilité des frais d'un trimestre à l'autre

Frais autres que d'intérêts
(en millions \$)



Frais T2/07 c. T2/06 : + 10 %

- Près de la moitié de l'augmentation due aux acquisitions
- Hausse aussi attribuable à ces facteurs :
 - hausse des frais liés aux salaires et aux avantages sociaux
 - hausse des frais liés aux locaux, à la promotion et à la publicité pour appuyer les initiatives de croissance

Frais T2/07 c. T1/07 : inchangés

- Hausse des frais liés à l'expansion du réseau de succursales
- Neutralisée par la durée plus courte du trimestre et la diminution de la rémunération liée au rendement

13

Levier d'exploitation positif

Cumul T2/07 c. cumul T2/06 (BMEF)

	Croissance <u>revenus</u>	Croissance <u>dépenses</u>	Levier d'exploitation
Canada	7,0 %	3,8 %	3,2 %
International	29,3 %	27,2 %	2,1 %
Scotia Capitaux	7,2 %	2,8 %	4,4 %
Ensemble de la Banque	13,5 %	10,3 %	3,2 %

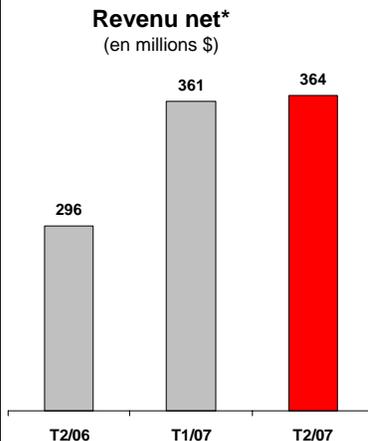
14

Réseau canadien

Chris Hodgson

Vice-président à la direction
Opérations bancaires, particuliers

Réseau canadien Très bons résultats



Revenu net T2/07 c. T2/06 : + 23 %

- Hausse des revenus de 8 % attribuable à :
 - la forte croissance interne des segments prêts hypothécaires et crédit aux particuliers et de l'acquisition de Maple Trust
 - la hausse des revenus de Gestion de patrimoine
- Hausse des frais de 3 % surtout due à :
 - la croissance des affaires (acquisitions, expansion)
 - l'augmentation normale des salaires
 - la hausse des frais causée par l'augmentation du volume pour Gestion de patrimoine
- RCP de 32 %

Revenu net T2/07 c. T1/07 : + 1 %

- Revenus inchangés – trimestre plus court
- Frais inchangés
- Recul des pertes sur créances

* revenant aux porteurs d'actions ordinaires

Réseau canadien Volume et part de marché en hausse

	Croissance (A/A)		Part de marché* (A/A)
Prêts hyp. résidentiels	14 G\$ (17 %)	Prêts hyp. résidentiels	 18 p.b.
Prêts commerciaux	2 G\$ (8 %)	Dépôts à terme de particuliers	 20 p.b.
Dépôts de particuliers	4 G\$ (6 %)	Fonds communs	 4 p.b.
Dépôts d'entreprises	5 G\$ (14 %)		

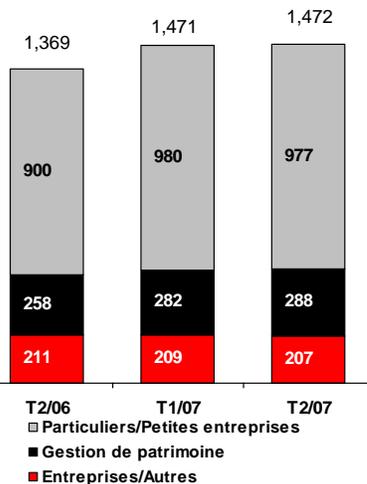
*Au 31 mars

Bonne lancée à la suite des récentes acquisitions (Maple, Travelers)

17

Réseau canadien Solide croissance des revenus

revenus (BMEF), en millions \$



Revenus T2/07 c. T2/06 : + 8 %

Particuliers/Petites entreprises : + 9 %

- Forte croissance de l'actif et des dépôts
- Rétrécissement des marges d'intérêts
- Hausse des revenus tirés des opérations et des cartes

Gestion de patrimoine – revenus records : + 12 %

- Courtage de détail – clientèle très active
- Fonds communs – très bonnes ventes nettes
- Clientèle privée – hausse de l'actif sous gestion et des revenus tirés des services fiduciaires

Revenus T2/07 c. T1/07 : inchangés

- Actif moyen : + 2 %, dépôts : + 1 %
- Marge stable
- Revenus d'intérêts en baisse de 1 % – trimestre plus court
- Autres revenu en hausse de 2 %

18

Réseau canadien

Mise à jour sur les priorités pour 2007

Afficher une augmentation durable des revenus

> accent sur les produits de placement

- ventes de fonds communs records, supérieures à 1,5 milliard \$ pour les six premiers mois
- embauche d'experts reconnus dans le secteur des fonds communs de placement pour combler des postes de gestion
 - amélioration de la gamme de produits
 - augmentation des ventes dans tous les canaux de distrib.
- forte croissance des actifs à honoraires forfaitaires
- niveaux records pour l'actif sous administration et l'actif sous gestion

> nouvelles initiatives de marketing

- programme de récompense SCÈNE, carte VISA et Carte Scotia SCÈNE
- changement de bannière de 5 cinémas Cineplex majeurs

> ouverture de 35 nouvelles succursales prévue

- 9 succursales ouvertes depuis le début de l'année

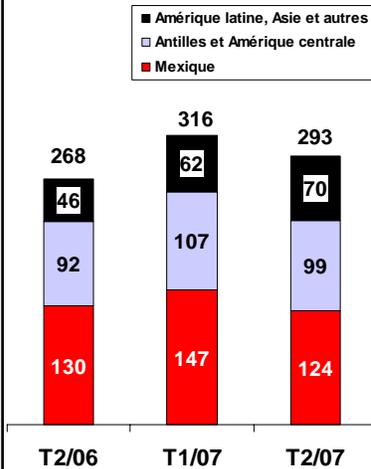
Opérations internationales

Rob Pitfield

Vice-président à la direction
Opérations internationales

Opérations internationales Investir pour la croissance future

Revenu net* (en millions \$)



* revenant aux porteurs
d'actions ordinaires

Revenu net T2/07 c. T2/06 : + 9 %

- Revenus en hausse de 29 % sous l'effet positif des acquisitions combiné à la forte croissance interne
- Frais en hausse de 30%, investissement pour l'avenir :
 - acquisitions (env. la moitié de la hausse)
 - 50 nouvelles succursales au Mexique en un an
 - initiatives de marketing
- Hausse des pertes sur créances :
 - Les Antilles ont profité de réduction de la provision l'an dernier
 - faibles provisions dans les autres régions in 2006
- Taux d'imposition effectif plus élevé au Mexique

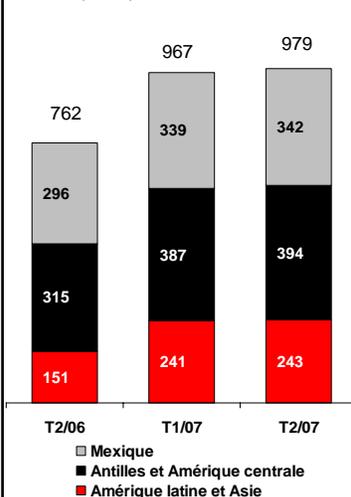
Revenu net T2/07 c. T1/07 : - 7 %

- Revenus en hausse de 1 %
- Frais en hausse de 3 % :
 - hausse des dépenses au Mexique
 - initiatives de marketing dans les Antilles
- Hausse des pertes sur créances au Mexique

21

Opérations internationales – hausse des revenus due à la croissance et aux acquisitions

revenus (BMEF), en millions \$



Revenus T2/07 c. T2/06 : + 29 %

- **Mexique : hausse de 16 %**
 - forte croissance de l'actif et des dépôts
 - hausse des revenus de courtage et de cartes de crédit
- **Antilles et Amérique centrale : hausse de 25 % :**
 - acquisitions (Costa Rica et République dominicaine)
 - forte croissance interne du portefeuille de prêts, surtout à Porto Rico et à Trinidad et Tobago
- **Amérique latine et Asie : hausse de 62 % :**
 - acquisitions au Pérou
 - forte croissance de l'actif en Asie

Revenus T2/07 c. T1/07 : + 1 %

- **Mexique : hausse de 1 %** due à la croissance du volume, à l'élargissement des marges et à la hausse des autres revenus
- **Antilles et Amérique centrale : hausse de 2 %** due à la croissance de l'actif et à l'apport de l'acquisition d'une firme de courtage en Jamaïque
- **Amérique latine et Asie : hausse de 1 %**

22

Opérations internationales

Mise à jour sur les priorités pour 2007

Assurer une croissance soutenue des revenus

> Assurer une solide croissance interne

- volumes de prêts aux particuliers en hausse de 30 % par rapport à l'an dernier, surtout pour les prêts hypothécaires et les cartes de crédit
- développer le réseau de distribution
 - ajout de 125 succursale (85 au Mexique) et de 100 GAB
- ajout de personnel de vente hors succursale, télémarketing, publipostage

> Explorer d'autres possibilités d'acquisitions

- apport accru des entités acquises au Pérou, au Costa Rica, en République dominicaine et en Jamaïque
- prise de participation de près de 25 % dans Thanachart Bank en Thaïlande

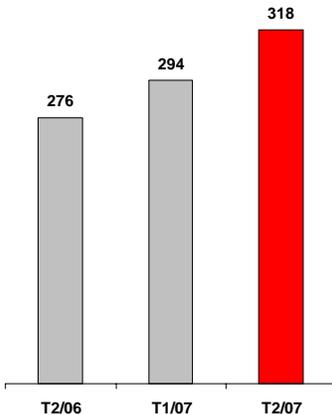
Scotia Capitaux

Stephen McDonald

Co-chef
Scotia Capitaux

Scotia Capitaux Solide trimestre

Revenu net*
(en millions \$)



* revenant aux porteurs d'actions ordinaires

Revenu net T2/07 c. T2/06 : + 15 %

- Revenus en hausse de 13 %
- Hausse des frais de 3 % attribuable :
 - à la hausse des frais liés à la rémunération et à la technologie
 - neutralisée en partie par la baisse de la rémunération liée au rendement
- Nouveaux recouvrements de pertes sur prêts et d'intérêts, surtout aux É.-U.; pas de nouvelle provision ce trimestre

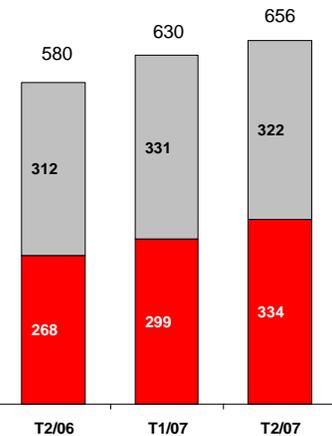
Revenu net T2/07 c. T1/07 : + 8 %

- Revenus en hausse de 4 % dû à la hausse des recouvrements d'intérêts
- Hausse des frais de 1 % attribuable :
 - à la hausse des frais liés à la rémunération liée au rendement
 - neutralisée par les primes à la signature de contrat moins élevées
- Augmentation des recouvrements de pertes sur prêts et d'intérêts, surtout aux É.-U.

25

Revenus de Scotia Capitaux – Prêts et recouvrements en hausse

revenus (BMEF), en millions \$



■ SBS/SBIM □ Marchés de capitaux mondiaux

Revenus T2/07 c. T2/06 : + 13 %

Serv. bancaires aux sociétés/Serv. bancaires d'investissement mondiaux (SBS/SBIM) : + 25 %

- Hausse des recouvrements d'intérêts sur prêts douteux
- Volumes de prêts en hausse de 24 %
 - principalement de bonne qualité
- Hausse des revenus tirés des services bancaires d'investissement
- Neutralisées en partie par le rétrécissement des marges

Marchés de capitaux mondiaux : + 3 %

- Solides résultats pour les services de métaux précieux et de titres à revenu fixe

Revenus T2/07 c. T1/07 : + 4 %

- Hausse des recouvrements d'intérêts
- Meilleurs résultats pour le segment services bancaires d'investissement, y compris les fusions et acquisitions
- Neutralisées en partie par la baisse des revenus pour le segment marché des capitaux et des commissions pour les services aux entreprises

26

Scotia Capitaux

Mise à jour sur les priorités pour 2007

- > **Exploiter davantage les marchés des pays de l'ALENA**
 - améliorer la gamme de produits, surtout au Mexique
- > **Développer des capacités mondiales dans les secteurs de spécialisation**
 - développement de la clientèle et des services d'analyse dans le secteur pétrolier
 - les récentes additions dans le secteur minier montrent déjà des signes prometteurs
 - accroître la collaboration avec d'autres gestionnaires d'actif – accélération des efforts marketing
- > **Gérer le risque de crédit avec prudence**

Revue des aspects liés au risque

Brian Porter
Chef, Risque de la Banque Scotia

Conditions de crédit toujours favorables

en millions \$

	T2/07	Variation	
		A/A	T/T
Provision pour pertes sur prêts (PPP)	20	(15)	(43)
Provisions spécifiques	45	10	(18)
Prêts douteux (montant net)*	579	-	-

- Provision générale : 1 298 millions \$
– réduction de 25 millions \$ au T2/07
- 1,5 milliard \$ pour protection du portefeuille de crédit en place

* après provision spécifique pour pertes sur prêts

29

Les pertes sur prêts demeurent faibles

en millions \$

	T2/07	Variation	
		A/A	T/T
Canada :			
- Opér. bancaires - Particuliers	72	9	1
- Services aux entreprises	(6)	(31)	(9)
	66	(22)	(8)
International:			
- Mexique	19	9	15
- Antilles et Amérique centrale	13	24	3
- Amérique latine et Asie	(2)	(4)	(7)
	30	29	11
Scotia Capitaux:			
- É.-U.	(50)	(20)	(21)
- Canada et autres	(1)	23	-
	(51)	3	(21)
Autres	-	-	-
Total, provisions spécifiques	45	10	(18)
Réduction de la provision générale	(25)	(25)	(25)
Total	20	(15)	(43)

30



Prêt douteux – Niveau modéré de nouvelles inscriptions

T2/07, en millions \$

Canada :

- Particuliers	78	
- Entreprises	(20)	58

International :

- Mexique		
- Antilles et Amérique centrale	46	
- Amérique latine et Asie	53	
	29	128

Scotia Capitaux :

- É.-U.	(117)	
- Canada et autres	(4)	(121)

Total

65

Canada – Particuliers : les inscriptions reflètent la solide croissance des volumes; la tendance demeure positive.

Canada – Entreprises : remboursement d'un compte important; la qualité du portefeuille de crédit est stable.

International : nouvelles inscriptions surtout pour le crédit aux particulier dans toute la division, reflètent la croissance des volumes. Classification de deux comptes commerciaux dans les Antilles.

Scotia Capitaux : remboursement de deux comptes importants aux É.-U.

Nouvelles inscriptions en baisse de 12 millions \$ par rapport au T1/07

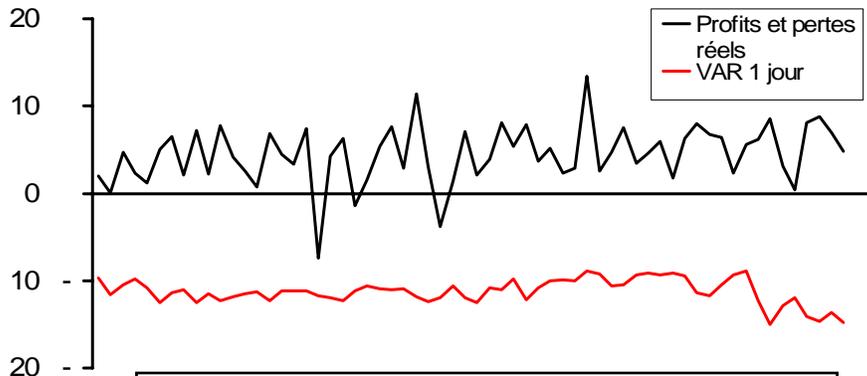
31



Résultats de négociation et VaR 1 jour

en millions \$

Du 1^{er} février 2007 au 30 avril 2007



- VAR moyenne sur un jour au T2/07: 11,3 M\$ c. 9,2 M\$ au T1/07
- Aucune journée de perte n'a dépassé les limites établies par la méthode de VAR au T2/07

32

Risque de marché bien diversifié

VaR 1 jour, moyenne en millions \$

<u>Facteur de risque</u>	<u>Variation c.</u>		
	<u>T2/07</u>	<u>T1/07</u>	<u>T2/06</u>
Taux d'intérêt	7.2	-	2.7
Actions	5.2	1.6	(0.2)
Taux de change	1.2	(0.7)	(0.7)
Marchandises	1.5	0.8	0.1
Diversification	(3.8)	0.4	1.4
VaR, ensemble de la Banque	11.3	2.1	3.3

- Principaux risques : **taux d'intérêt** et **négociation d'actions**
- **Marchandises** : principal risque au niveau de la négociation de métaux précieux

Risque de marché – contrôles rigoureux

- **Politiques et limites approuvées par le conseil**
- **Surveillance active et indépendante** – personnel affecté à la gestion du risque situé aux mêmes étages que les négociateurs
- **Validation indépendante des modèles** et évaluation en fonction des **données du marché**
- **Évaluation des avoirs** pour contrer les risques de concentration et d'illiquidité du marché
- **Analyse quotidienne des profits et pertes**
- Tests de résistance au stress périodiques pour les portefeuilles

Perspectives

Rick Waugh
Président et chef de la direction

Priorités pour 2007

1. Croissance des revenus dans tous les secteurs d'activité

- **Canada (+8 %)** : croissance soutenue de l'actif et amélioration des résultats pour Gestion de patrimoine sous l'effet de la hausse des ventes croisées et de l'acquisition de nouveaux clients
- **International (+29 %)** : croissance de l'actif, des revenus et de la clientèle
- **Scotia Capitaux (+13 %)** : solides revenus pour les services bancaires d'investissement et croissance du portefeuille d'actifs de qualité

2. Utilisation efficace du capital : investir pour la croissance

- apport positif des acquisitions
- expansion du réseau de distribution, en tirant profit de la technologie et des efforts de marketing
- solide bilan et très bons coefficients de capital

3. Accent sur le perfectionnement du leadership

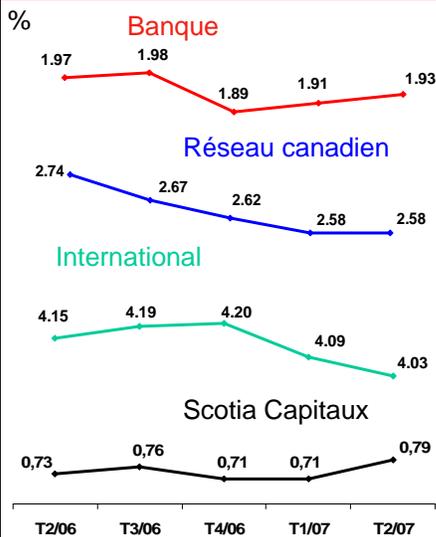


Annexe

37



Marge d'intérêts nette



À l'échelle de la Banque : +2 p.b. par rapport au T1/07

Réseau canadien : inchangée par rapport au T1/07

International : (6) p.b. par rapport au T1/07

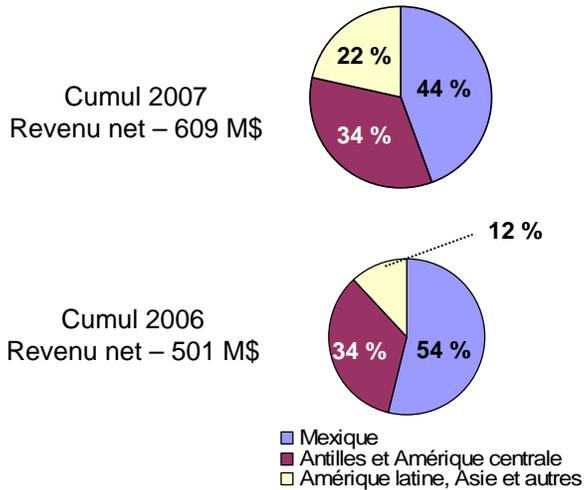
- effet négatif de l'évaluation à la valeur du marché des instruments financiers

Scotia Capitaux : +8 p.b. par rapport au T1/07

- augmentation des recouvrements d'intérêts

38

Opérations internationales Répartition régionale modifiée



39

Contribution de Scotiabank Mexico

(en millions \$)

	T2/07	T1/07	T2/06
Revenu net en pesos, excluant l'inflation	1 084	956	1 037
Taux de change MXP/CAD	9.6	9.5	9.5
Revenu net en CAD, excluant l'inflation	113 \$	101 \$	110 \$
Participation de la Banque Scotia (97%)	\$110	98 \$	107 \$
PCGR canadienne et rajustements suite à l'acquisition	1 \$	43 \$	17 \$
Contribution totale en CAD	111 \$	141 \$	124 \$

- La PCGR canadienne et les rajustements suite à l'acquisition visent surtout les impôts et les pertes sur créances.
- Tendence très positive : forte croissance des revenus; pertes sur créances reflétant la croissance du portefeuille; investissement dans des initiatives visant à soutenir la croissance.

40

Nouvelles inscriptions Tendance par secteur d'activité

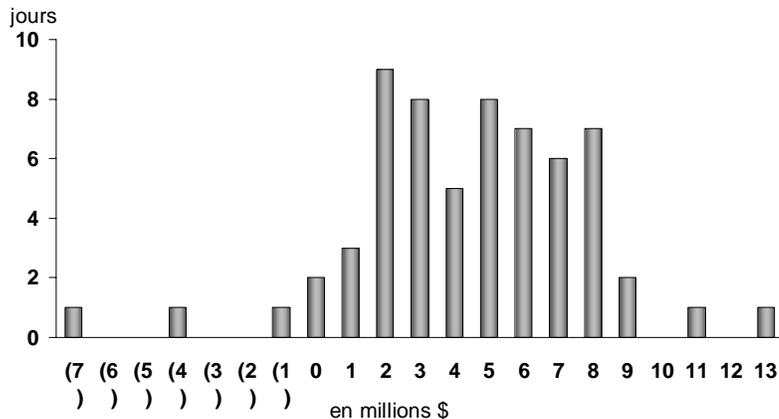
en millions \$

	<u>T2/06</u>	<u>T3/06</u>	<u>T4/06</u>	<u>T1/07</u>	<u>T2/07</u>
Canada					
Particuliers	73	76	77	81	78
Entreprises	<u>44</u>	<u>20</u>	<u>29</u>	<u>6</u>	<u>(20)</u>
	117	96	106	87	58
International					
Particuliers	43	52	70	74	87
Entreprises	<u>(34)</u>	<u>(31)</u>	<u>(43)</u>	<u>(9)</u>	<u>41</u>
	9	21	27	65	128
Scotia Capitaux	<u>(115)</u>	<u>(98)</u>	<u>36</u>	<u>(75)</u>	<u>(121)</u>
	11	19	169	77	65

41

Stabilité des revenus de négociation

revenus tirés des activités de négociation, T2/07



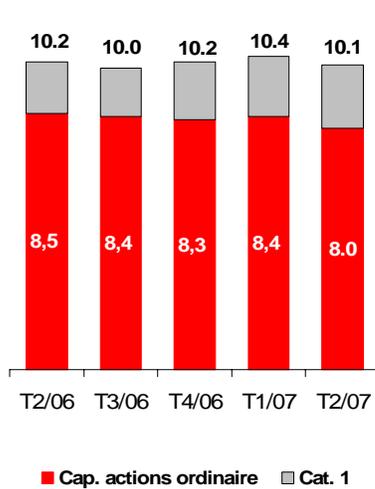
Résultats positifs sur plus de 95 % de la période au T2/07
comparativement à 98 % au T1/07

42

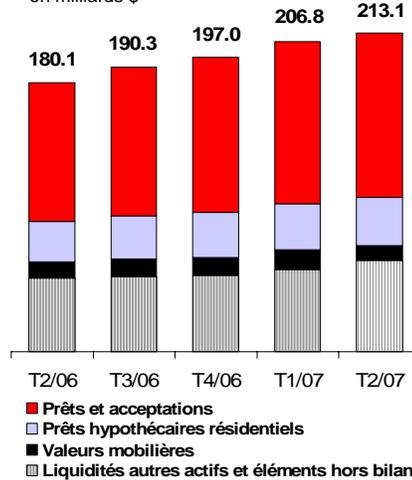
Solides coefficients de capital malgré la progression de l'actif rajusté

en fonction du risque

% de l'actif rajusté en fonction du risque



en milliards \$



43

Gains non matérialisés sur valeurs appréciables

en millions \$

	T2/07	T1/07	T2/06
Créances Marchés émergeants	723	714	619
Titres à revenu fixe	(79)	(127)	(201)
Actions	564	574	523
Total	1 208	1 161	941

44